



Viktiga datum!

Lägg gruppens order senast
måndag kl 18:00 vecka: _____

Produkterna levereras vecka: _____

**Information till
kontaktpersonen!**

1

Hur mycket pengar behöver ni?

Formulera ett säljmål med gruppen. Vad ska ni göra med pengarna? Hur mycket pengar behövs? Hur många produkter behöver ni sälja för att nå ert mål?

Fyll i ert säljmål på dina sidor (via appen eller delikatesskungen.se). Alla deltagare får automatiskt säljmålet i appen eller på sin deltagarsida på delikatesskungen.se. På så sätt har deltagarna ett tydligt mål att jobba mot. Det gynnar gruppen som helhet.



Vårt säljmål, antal produkter	Antal produkter per deltagare	Total förtjänst

2

Exempel 25 deltagare:



x 6 produkter = 8 550:-

x 8 produkter = 13 400:-

x 12 produkter = 21 100:-

x 24 produkter = 43 200:-

3

Ni tjänar mer per produkt ju fler ni säljer!

Få **1.000:-** i bonus till gruppen.

300 produkter eller fler

Tjäna **67:-** från första sålda produkt.
+ 2 **valfria produkter** till gruppens kontaktperson.

200 produkter och uppåt

Tjäna **57:-** från första sålda produkt.

150-199 produkter

Tjäna **47:-** per såld produkt.

1-149 produkter

4



Ladda ner appen
DelikatessKungen
helt gratis på App
Store eller Google
Play.

Full kontroll i vår gratisapp!

En supersmidig app som utvecklats för att förenkla och underlätta försäljningen samt ledning av säljarbetet. Med vår smarta app kan kontaktpersonen och deltagarna sköta allt som har med försäljningen att göra. Smidigt och enkelt!

5

Gör er egen säljsida.

Varje deltagare har tillgång till en egen säljsida som deltagaren kan anpassa med text och bild. Detta görs enkelt med ett klick i appen. Länken till säljsidorna kan spridas på t.ex. sociala medier och nå ytterligare potentiella kunder. Deltagare som aktiverar och delar sin säljsida säljer i snitt 5 produkter mer.



6

Guide till deltagarna.

Alla deltagare får en guide över hur de kommer igång med försäljningen samt säljtips för att lyckas ännu bättre. Gå igenom guiden och säljtipsen med deltagarna. Alla deltagare får även två beställningslistor för arbetsplatser i säljkatalogen. Fler beställningslistor till arbetsplatser finns för utskrift på delikatesskungen.se under "Säljmaterial". Tipsa deltagarna om möjligheterna att lyckas med en bra försäljning.

7

Etiketter.

Innan försäljningsstart placerar du medföljande etiketter på samtliga säljkatalogers baksida. Etiketten innehåller grupp-koden för att skapa ett konto till deltagarna samt viktiga datum



8

Uppföljning.

Efter halva säljperioden är det bra med en uppföljning. På din kundsida i appen och delikatesskungen.se kan du se allas resultat. Se till att alla lagt in sina beställningar i appen eller på deltagarsidan på delikatesskungen.se så att du enkelt kan följa försäljningen. I appen kan du skicka meddelande till deltagarnas appar.

9

Slutför er beställning.

1. Deltagarna lägger sina beställningar kontinuerligt via egen inloggning, antingen i appen eller på delikatesskungen.se. Beställningar kan även läggas in manuellt av kontaktpersonen.
2. Kontaktpersonen kontrollerar att deltagarna lagt sina beställningar och godkänner den gemensamma ordern på Mina sidor i appen eller på delikatesskungen.se.



10

Praktiska redovisningskort.

Från din kundsida i appen eller på delikatesskungen.se skriver du ut färdiga redovisningskort till deltagarna efter lagd slutorder. Där framgår respektive deltagares order av samtliga produkter, belopp att redovisa, sista redovisningsdatum samt till vem och hur pengarna skall redovisas. Kontant, swish eller insatta på ett kontonummer. Perfekt vid utdelning av produkter och insamling av pengar.



Läs mer på [delikatesskungen.se!](https://delikatesskungen.se)

Allmänna villkor. Finns att läsa på er kundsida
(samma som godkänts vid beställning av säljpaketet).