

1

Sätt ett mål.

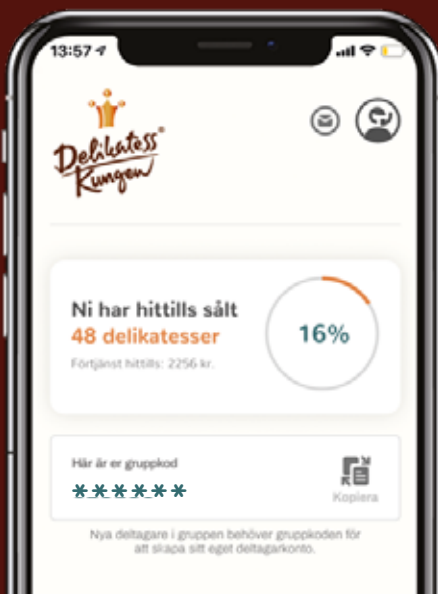
En liten insats kan öka din grups försäljning med 30%.

Genom att sätta en målsättning kan deltagarna och du enkelt följa hur försäljningen ligger till. Var inte rädd att sätta ett högt mål. .

Skriv vad ni ska göra för pengarna och hur mycket pengar ni behöver tjäna ihop för att lyckas med er försäljning.

Du som kontaktperson fyller i gruppens målsättning på Mina sidor på delikatesskungen.se eller i appen.

Alla deltagare får automatiskt upp säljmålet på sitt deltagarkonto. På så sätt har deltagarna ett tydligt mål att jobba mot. Det gynnar gruppen som helhet.



2

Erbjudanden för er grupp!

Sälj 300 produkter eller fler

Få **1.000:-** i bonus till gruppen.

Sälj 200 produkter eller fler

Tjäna **67:-** från första sålda produkt.
+ 2 valfria produkter till gruppens kontaktperson.

Sälj 150-199 produkter

Tjäna **57:-** från första sålda produkt.

Sälj 1-149 produkter

Tjäna **47:-** per såld produkt.

Exempel 25 deltagare:



25 x 6 produkter	=	8 550:-
25 x 8 produkter	=	13 400:-
25 x 12 produkter	=	21 100:-
25 x 24 produkter	=	43 200:-

3

Vår smarta app.

Sälj delikatesser enkelt och smidigt med vår supersmidiga app, som utvecklats för att förenkla och underlätta både försäljningen samt ledning av säljarbetet. Ni finner allt ni behöver i appen!

Du som kontaktperson och deltagarna kan använda appen för att hantera allt som rör försäljningen. Du och gruppen kan följa er gemensamma försäljning mot era mål.

Så här fungerar appen för kontaktpersonen

- Följ er gemensamma försäljning mot era mål.
- Se alla deltagare i gruppen.
- Se viktiga datum inför leverans.
- Skicka meddelande till deltagare.
- Lägg er order när er försäljning är klar.
- Registrera betalningsinstruktioner till deltagarna.
- Se er faktura.
- Lägg till en extrabeställning.
- Och mycket mycket mer!

Ladda ner appen
DelikatessKungen
helt gratis på App
Store eller Google
Play.



4

Alla har en webbshop.

Varje deltagare har tillgång till en egen webbshop som kan anpassas med text och bild. Detta görs enkelt med ett klick i appen eller på Mina sidor.

Länken till webbshoppen kan delas på t.ex. sociala medier och nå fler potentiella kunder. **Deltagare som delar sin webbshop säljer i snitt 5 produkter mer.**



5

Etiketter och säljkatalog

Innan försäljningsstart placerar du medföljande etiketter på samtliga säljkatalogers baksida.

Etiketten innehåller grupp-koden som deltagarna behöver för att skapa ett deltagarkonto på Mina sidor eller i appen samt viktiga datum.

Många kunder föredrar ofta att beställa produkter direkt av deltagarna när de visar upp en fysisk katalog med delikatesser.



6

Guide till deltagarna.

Alla deltagare får en guide över hur de kommer igång med försäljningen samt säljtips för att lyckas ännu bättre. Gå igenom guiden och säljtipsen med deltagarna.

Alla deltagare får även två beställningslistor för arbetsplatser i säljkatalogen. Fler beställningslistor till arbetsplatser finns för utskrift på delikatesskungen.se under "Säljmaterial".

7

Uppföljning.

Efter halva säljperioden är det bra med en uppföljning.

På Mina sidor på delikatesskungen.se och i appen kan du se allas resultat. Se till att alla deltagare lagt in sina beställningar på sitt deltagarkonto så att du enkelt kan följa försäljningen.

Är ni nära nästa förtjänstnivå? Missa inte den högre förtjänsten och bonusen!

Berätta för gruppen hur många produkter mer ni behöver sälja för att komma upp till nästa förtjänstnivå och tjäna ännu mer pengar.

8

Slutför er beställning.

Ni beställer produkterna senast måndagen kl 18.00 två veckor innan er valda leveransvecka.

1. Deltagarna lägger sina beställningar kontinuerligt på sitt deltagarkonto, antingen i appen eller på delikatesskungen.se. Beställningar kan även läggas in manuellt av kontaktpersonen.

2. Kontaktpersonen kontrollerar att deltagarna lagt sina beställningar och godkänner den gemensamma ordern på Mina sidor på delikatesskungen.se eller i appen.



9

Praktiska redovisningskort.

När er försäljning är klar kan du skriva ut färdiga redovisningskort till deltagarna från Mina sidor på delikatesskungen.se eller i appen.

Där framgår respektive deltagares order av samtliga produkter, belopp att redovisa, sista redovisningsdatum samt till vem och hur pengarna skall redovisas. Denna information kommer även att synas för deltagaren i appen och på Mina sidor.

Perfekt att använda vid utdelning av produkter och insamling av pengar.



**Information till
kontaktpersonen!**

Välkommen till DelikatessKungen!

Hej och varmt välkommen till DelikatessKungen,

Vad kul att ni vill tjäna pengar genom att sälja lättsålda och populära delikatesser med hög kvalitet. Vi hoppas att ni är lika peppade som oss med att sätta igång med er försäljning!

Läs igenom denna guide för att komma igång.

Har ni några frågor är ni välkomna att kontakta oss på 08-722 22 33 eller info@delikatesskungen.se

Säljpaketet innehåller allt ni behöver:

- Säljkataloger till alla deltagare.
- Guide till deltagarna och familjen.
- Beställningslistor till arbetsplatser.
- Informationsfolder.
- Smakprover till alla i gruppen!

Årets smakprover är vår dragerad lakrits & mandel



Lycka till med er försäljning!
Med vänliga hälsningar DelikatessKungen

